



# Chargé(e) d'affaires Prescription Nord-Ouest

## Bretagne, Normandie

### (CDI) H/F

## L'ENTREPRISE

RENZ, précurseur et leader en Europe dans son activité, propose des produits connectés innovants issus des nouvelles technologies ainsi que des produits mécaniques, à forte valeur ajoutée avec un positionnement Premium, à destination de clients du bâtiment et du Retail.

Filiale d'un groupe allemand, nous comptons une centaine de salariés en France.

## LE POSTE – LES MISSIONS

### Région Nord-Ouest

**Basé(e) idéalement sur la région Rennaise ou axe Rennes - Caen (home-office)**

Rattaché(e) au Responsable National Prescription, vous développez et fidélisez, sur votre secteur, un portefeuille clients dans le secteur du bâtiment, composé en majorité de prescripteurs (bailleurs sociaux, lotisseurs-aménageurs, promoteurs immobiliers, Economistes, Architectes, BE généralistes ou techniques) avec pour fil conducteur un suivi individualisé des chantiers ciblés, de la conception à la réalisation et prise de commande auprès des entreprises de pose retenues.

Vous travaillez en relation étroite avec le service ADV basé au siège en Lorraine et suivez un schéma de vente lisible et ciblé grâce à un CRM pointu et performant.

Vous intervenirez dans les 9 départements suivants : 14 – 22 – 27 – 29 – 35 – 50 – 56 – 61 – 76

## LE PROFIL

De formation supérieure, vous êtes rompu(e) à la vente complexe en tant que chargé(e) d'affaires ou technico-commercial **en prescription**, idéalement dans le domaine du bâtiment et êtes capable de vous adapter en permanence à un environnement en mutation avec un modèle économique évolutif.

Excellent(e) développeur(se), vous êtes un(e) professionnel(le) de terrain capable de vous adapter à tout type d'interlocuteurs et de gérer plusieurs projets simultanément à différents stades d'avancement.

**Organisé(e) et méthodique, vous êtes un(e) planificateur(rice) dans l'âme et vous êtes à l'aise avec l'informatique, notamment les outils de CRM.**

**Vous vous plaisez à évoluer au sein d'une entreprise innovante en phase de forte croissance.**

Le poste est basé en Home Office.

Vous disposerez d'un véhicule de fonction

**POUR POSTULER**

**Sandra MULLER** | Responsable Ressources Humaines

smuller@renzgroup.fr | 03 72 29 43 02